### Alpha Advisors

***Nuestro asesoramiento, su desarrollo***

***nosotros***

NUESTRA **MISION**: MEJORAR EL DESEMPEÑO DE SU NEGOCIO EL RENDIMIENTO Y PROPORCIONAR UNA ESTRATEGIA DE NEGOCIOS EXITOSA

**Visión**

Ayudamos a las empresas a gestionar el riesgo, aumentar su rentabilidad y crear valor. Trabajamos estrechamente con nuestros clientes para ayudarles en la gestión de los riesgos de su negocio, a mejorar el rendimiento de sus operaciones e incrementar sus oportunidades.

Nos esforzamos para ayudar a los empresarios a desarrollar una estrategia bien fundada y de negocios sólido para que puedan tener éxito. Vamos a trabajar para mejorar las ventas, productividad, organización, cultura de empresa y relaciones con los empleados.

**Valores**

Entendemos que las acciones que nos permitan alcanzar nuestra misión deben desarrollarse dentro del respeto por los siguientes valores:

* **Confidencialidad** como consultores de negocios la confidencialidad de la información es una norma primaria. De esta manera asumimos el más alto compromiso de proteger su privacidad.
* **Compromiso y Responsabilidad** con nuestros clientes y la labor encomendada
* **Transparencia y Honestidad** en el manejo de las relaciones entre las partes.
* **Profesionalismo y Dedicación** en cada tarea.

### Consultores en gestión y estrategia

### Desde 1999, nos dedicamos al asesoramiento de empresas e instituciones en temas estratégicos, económicos y financieros.

### Nuestro objetivo: Efectuar un correcto análisis y aconsejar para la toma de decisiones en el mediano y largo plazo en el cambiante contexto económico, tanto local como global.

### Nuestro enfoque: Cada compañía es única. Los enfoques de “una solución vale para todo” nunca ayudarán a su empresa a alcanzar su máximo potencial. Brindamos soluciones a medida, adaptadas a su empresa, su industria, su cultura, sus desafíos.

### Ofrecemos una variedad de servicios de consultoría, todos diseñados para ayudar a su empresa a alcanzar su potencial. Ya sea que esté buscando un pequeño retoque o un replanteamiento general, estamos preparados para ayudarlo. Nuestros servicios están disponibles "a la carta" para que pueda obtener exactamente lo que necesita

### SERVICIOS

El modelo de Alpha Advisors se basa en cinco grupos de servicios que se aplican y adaptan a los requerimientos y tipología de cada cliente:

* **Consultoría en Gestión** IDENTIFICANDO SU CAMINO AL DESARROLLO

### Consultoría en Estrategia CONSTRUYENDO UN PLAN QUE LO LLEVE A DONDE QUIERE ESTAR

### Valuación de empresas CALCULANDO EL VALOR REAL DE LA EMPRESA

### Consultoría Financiera

* **Oportunidades de Negocios** MINIMIZANDO LOS RIESGOS EN EL CAMINO DE LA GESTIÓN DEL RIESGO

### Consultoría en Gestión

Brindamos management y la gestión necesaria para mejorar, optimizando eficaz y eficientemente los recursos. (Humano, económico y tecnológico)

* Elaboración del presupuesto anual integrado.
* Diseño de tablero de control, análisis de desvíos.
* Definición y seguimiento de *KPIs. (Key Performance Indicators)*
* Control y análisis de costos.
* Administración del flujo de fondos.
* Análisis de todos los procesos internos y la auditoria de los mismos.
* Elaboración de procedimientos y procesos.
* Auditoria de control interno.
* Auditoria de Gestión.

### Consultoría en Estrategia

Acompañamos a la empresa tanto en la reflexión estratégica como en su despliegue y puesta en acción, incorporando dinámicas de mejora continua.

* Planeamiento estratégico. (plan de negocios a largo plazo)
* Análisis y proyección de escenarios económicos y financieros
* Estudio de mercado.
* Franquicias.
* Estudios de factibilidad económica de proyectos.
* Reingeniería de empresas.
* Diversificación e integración
* Lanzamiento de nuevos productos
* Incursión en nuevos mercados
* *Outsourcing*
* *Benchmarking*

**Valuación de empresas**

Especialistas en la elaboración de Informes de Valuación de Empresas. Ayudamos al cliente a conocer el valor actual de su empresa y determinar su precio

* *M&A* - Fusión y adquisición de empresas.
* *Due dilligence* (Proceso de evaluar un activo para su adquisición)
* Venta de empresas.
* Asociaciones estratégicas y alianzas.
* Valuaciones para sucesión generacional de accionistas.
* Start up de negocios
* *Spin off* (escisión de divisiones o unidades de negocio)

**Consultoría en Financiera**

Asistimos a los Responsables Financieros de las empresas en el control de las finanzas y tesorería​

* Ingeniería financiera.
* Reestructuración de pasivos y diseño de planes de capitalización.
* Gestión de financiamiento institucional.
* Gestión para la obtención de préstamos bancarios o financieros.
* Ordenamiento y planificación de sus finanzas.

**Oportunidades de Negocios**

Trabajamos en forma continua en la detección y gestión de oportunidades de negocios, como también en la conformación de pools de inversión con fines específicos.

* Estudio de alternativas de inversión.
* Pool de inversores.
* Protección, optimización o incremento de capital.
* Análisis de riesgo empresario
* Asistencia a emprendedores

Con una cartera de clientes a lo largo y ancho del país, y clientes internacionales en Latinoamérica, Estados Unidos, Europa y Medio Oriente brindamos soluciones locales o remotas a todos ellos.

### POR QUE CONTRATARNOS?

El rasgo distintivo del asesoramiento económico-financiero que brindamos es la conjunción entre la experiencia práctica acumulada en los años transcurridos en posiciones de alta dirección de grupos privados y administración pública, en el sector financiero y de consultoría económica; junto al rigor teórico de la excelente calificación técnica de nuestro cuerpo de profesionales.

### Nuestro equipo

Somos un grupo de profesionales y de ejecutivos provenientes de empresas de primera línea nos propusimos acercar a las Pymes herramientas y medios que le permitan reducir la brecha existente entre su realidad empresarial y el importante potencial de desarrollo con el que cuentan.

Esta visión integral, producto de la experiencia adquirida en ámbitos corporativos y estatales desde hace más de 20 años, nos permite poner a su disposición metodologías y herramientas orientadas a reducir el riesgo y la incertidumbre habitualmente presentes en la toma de decisiones gerenciales.

Los socios fundadores hemos ocupado posiciones gerenciales y directivas en algunos de los principales grupos económicos del país como en el exterior en áreas de nuevos negocios, finanzas, gestión, planeamiento, administración y marketing. Llevamos nuestra, experiencia corporativa al alcance de las pymes.

### Socios fundadores

Carlos Rodriguez, Socio fundador. Su experiencia comprende más de 20 años en el mercado corporativo,  ocupando cargos gerenciales y directivos en las áreas de planeamiento, administración, finanzas, control de gestión y desarrollo de negocios, trabajo en Latinoamérica, Europa, Asia y Medio Oriente. Su formación es de Contador Público y Licenciado en Administración de Empresas en la Universidad de Buenos Aires y Master en Economía en HEC, Paris

Pablo Kohan, Socio fundador. Profesional con más de 20 años en el mercado, trabajando tanto en el sector público como privado en posiciones gerencias de negocios, y marketing y finanzas. Se graduó como Contador Público y Licenciado en Administración de Empresas en la Universidad de Buenos Aires y realizo un postgrado Finanzas Internacionales en EAE, Madrid.

Encuéntrenos en:

25 de Mayo 3075

Rio Grande

Tierra del Fuego

Pampa 3000 p 11 Of A

Capital Federal

Página WEB

### ****ALPHA ADVISORS****

## **SOMOS UNA CONSULTORA DE NEGOCIOS ESPECIALIZADA PRINCIPALMENTE EN GESTION Y VALUACIONES DE EMPRESAS Y EN EL ASESORAMIENTO EN OPERACIONES DE ADQUISICIONES, VENTAS, FUSIONES Y START UPS DE COMPAÑÍAS.**

Bienvenidos  
  
Ofrecemos una variedad de servicios de consultoría, todos diseñados para ayudar a su empresa a alcanzar su potencial. Ya sea que esté buscando un pequeño retoque o un replanteamiento general, estamos preparados para ayudarlo. Nuestros servicios están disponibles "a la carta" para que pueda obtener exactamente lo que necesita.

Nuestro enfoque

Cada compañía es única. Los enfoques de “una solución vale para todo” nunca ayudarán a su empresa a alcanzar su máximo potencial. Ofrecemos soluciones a medida, adaptadas a su empresa, su industria, su cultura, sus desafíos.

### NUESTRA MISION

## **MEJORAR EL DESEMPEÑO DE SU NEGOCIO**

## **EL RENDIMIENTO Y PROPORCIONAR UNA ESTRATEGIA DE NEGOCIOS EXITOSA**

Vamos a trabajar para mejorar las ventas, productividad, organización, cultura de empresa y relaciones con los empleados.

###### **CONSULTORIA EN GESTION**

Brindamos management y la gestión necesaria para mejorar, posibilitando una administración eficiente de los recursos.

###### **CONSULTORIA EN ESTRATEGIA**

Acompañamos a la empresa tanto en la reflexión estratégica como en su despliegue y puesta en acción, incorporando dinámicas de mejora continua.

###### **VALUACION DE EMPRESAS**

​Especialistas en la elaboración de informes de valuación de empresas. Ayudamos al cliente a conocer el valor actual de su empresa y determinar su precio

###### **CONSULTORIA FINANCIERA**

​Ayudamos a los responsables financieros de las empresas en el control de las finanzas y tesorería

###### **OPORTUNIDAD DE NEGOCIOS**

rendimiento de sus operaciones e incrementar sus oportunidades.

###### **CARLOS RODRIGUEZ**

Años de experiencia: 26  
Posición: Socio​

Su experiencia comprende más de 20 años en el mercado corporativo, ocupando cargos gerenciales y directivos en las áreas de planeamiento, administración, finanzas, control de gestión y desarrollo de negocios, basado en Europa y Medio Oriente

###### **PABLO KOHAN**

Años de experiencia: 26  
Posición: Socio

Profesional con más de 20 años en el mercado, trabajando en posiciones gerencias de negocios y marketing, lidera dentro de Alpha Advisors al equipo de finanzas

###### **MARIELA BENITEZ**

Años de experiencia: 11  
Posición: Consultor Senior

Antes de unirse a Alpha Advisors, Mariela trabajó para varias empresas internacionales en Europa . Ella aporta una gran experiencia para nosotros

###### **ROBERTO GOMEZ**

Años de experiencia: 8  
Posición: Consultor Senior

Roberto comenzó con nosotros como consultor junior, pasó a convertirse en consultor senior, y ha crecido hasta convertirse en el responsable nuestro equipo de gestión.

**Fin página web**